

ありがとう 通心

㈱和光ベンディング

〒958-0865

新潟市秋葉区善道町2丁目6-26

TEL 0250-24-1144

FAX 0250-24-2146

URL: <http://www.mmjp.or.jp/wakov>

小学生の頃、師走になると大掃除で障子貼りを得意としていた大山哲史です。

実は貼る事より障子に穴をあける事が得意で、まるでブルース・リー気分です。障子めがけ掛け声宜しく、パンチやキックをしていました。

結局、貼る段階になると、すぐに飽きてしまい、投げ出してお母さんから叱られていました。

皆さんは、そんな行儀の悪いことはしませんでしたか。あっそうだ！最後の霧吹きも得意でした。

優秀従業員表彰

11月に会社の後輩でルートサービス部の佐藤君と東京で開催された日本自動販売協会の秋季大会に参加してきました。日本自動販売協会とは、全国の自販機オペレーターを中心に飲料メーカーなどが加盟する団体です。当日、佐藤君は「優秀従業員表彰」を受けました。ちょっとだけ緊張気味でしたが堂々と表彰を受けており私も誇らしく感じました。

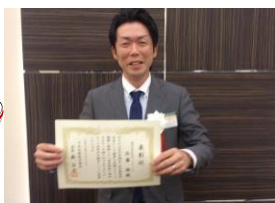
記念撮影を終え慌ただしく新潟へ戻り、そこから松本部長と合流し焼肉屋でお祝いです。

ここで少しだけ、佐藤君を紹介します。

佐藤君はわが社でも最前線のキャプテンという役職についており、現場のルートサービスマンの兄貴分として皆に好かれています。(とても気持ちの良い男です)焼肉をたらふく食べて2次会は「おもてなし」の意味を込めて「熟女パブ」へ行きました。



表彰式の様子



最高のスマイル

単に私が「熟女好き」ということではなく、佐藤君にも様々な経験を積んでもらいたいからとの親心です。ただ熟女といっても年齢は30代ばかりで、ちょっと拍子抜けです。これじゃ田舎のスナックの方が、よっぽど熟女がいます。

まあ佐藤君が案外と喜んでくれた様なので、それはそれで良かったです。

※文章、写真掲載は佐藤君の了解をもちろん得ています。



自販機環境を変えみる

今回ご紹介するのは自動販売機を交換させて頂きました「上越市頸城区」にある「フレッシュポートたきもと」の瀧本社長です。昨年の11月に瀧本社長より連絡を頂きました「自販機の見直しをしたいのですが」との事。早速、何うと「電気料も値上



フレッシュポートたきもと

になるし、売上も芳しくない。この際、撤去しますか」と切り出されのです。私は自販機の年式と売

上を確認した上で、次のご提案をしました①飲料メーカーがポッカからポッカサッポロに合併するため商品力がアップし売上増になる②最新式のヒートポンプ自販機への交換で電気料の軽減③設置場所の移動により売上アップする等でした。

瀧本社長より快くご了解を頂き、交換させて頂きました。結果、



希望館前

瀧本社長ありがとうございます

半年間の月平均で1万7千円アップしました。瀧本社長より「売上が伸びているのは和光さんの自販機だけです」と、また「お子さんに人気があるから、親御さんも、そこで買うんだよね」と喜んで頂きました。改善ができて私も嬉しかったです。

今年も1年間ありがとうございました。明年も宜しくお願いします。

THANK
YOU

発行責任者 大山哲史

TEL 0250-24-1144

E-mail : wakov.oyama@w.email.ne.jp